

平成 28 年 8 月 23 日

公益社団法人 全日本不動産協会東京都本部
流通推進委員長 石原 孝治 (公印省略)

会員 各位

(第一地区協議会所属)

お待ち致しました!

限定
50
社様

全日本不動産協会東京都本部主催
不動産流通イベント

中級者向けITセミナー

日時

平成28年 9月 26日(月)
13時30分~16時30分※途中休憩有

会場

全日東京会館(千代田区平河町1-8-13)

参加費無料



第1部 ~webサイトを上手に使うとポータルからの反響も増える~
集客力、成約率を上げて生き残る方法

ダイヤモンドメディア(株) 共同創業者 小林 憲人

平成18年3月にダイヤモンドメディア(株)の前身、(株)オーバーワードを創業。インターネットで売上を上げるコンサルティングを行う。2010年、不動産業界はインターネットで成果を創出している仲介業者が少ないことに着目し、テストを重ね、不動産仲介業者に特化した集客システム「ダイヤモンドテール」の企画開発に携わる。約600社の不動産仲介業者と話を経て、現在も最新のノウハウを集め続けている。

第2部 不動産会社の為のIT活用術

アットホーム(株) チーフストラテジスト 志村 正信

昭和58年2月アットホーム株式会社入社。ストラテジストとして、広告効果を最大化するための戦略の立案、運用を行う。ポータルサイト会社ならではの豊富なデータを基に、不動産業界に特化したIT活用法を伝授する。

今、消費者に信頼される情報ルートを
最大限に活用するために...

集客力×成約率×顧客単価=売上



成約率を上げる WEB活用の法則

どうやったら信頼をつかみ、売上を上げられるのか?

不動産業界に特化した「WEBマーケティング戦略」で、
他社に負けない「ネット集客」のノウハウを公開

ご記入のうえ、下記までご送付下さい

貴社名			
免許証番号	東京都知事	国土交通大臣	第 号
お電話番号		FAX番号	
メールアドレス			
ご出席者氏名			

自社HPのお悩みやセミナーで聞きたいこと、セミナー参加によって得たいことがあればお書きください

お申込みは

➡ FAX.03-3261-6609 又は itseminar@tokyo.zennichi.or.jp まで

お申込み確認後、参加のご案内をお送り致します。定員になり次第、締め切らせていただきます。
開催日の3営業日前までに案内が届かなかった場合、下記までお問い合わせをお願い致します。

【お問い合わせ】(公社)全日本不動産協会東京都本部 事務局担当 曾根、西田、大澤

TEL. 03-3261-1010 FAX. 03-3261-6609

